

I valori riportati dalla sottostante tabella sono quelli che ARCADELPHI – LA TUA VACANZA esige dai propri affiliati a fronte di ogni vendita da questi effettuata.

- La prima colonna considera il valore della pratica, che rappresenta la somma da “tassare” come successivamente esposto.
- La seconda colonna – **FEE 1** – è l’importo che viene addebitato a fronte delle vendite da catalogo commissionate normalmente e che rappresenta +/- una percentuale oscillante intorno a **3%**;
- La terza colonna – **FEE 2** – raffigura il lauto compenso – **2 euro lordi** – nel caso gli affiliati vendano prodotti proposti col marchio **EVADO**: questo è il marchio commerciale del T.O. interno alla rete **ARCADELPHI – LA TUA VACANZA**. Si può leggere **E VADO...**, dal chiaro significato che richiama l’atto di partire, o **EVADO**, indicativo presente del verbo evadere. E considerando che questo T.O. esige **ben il 50% di acconto** all’atto della prenotazione quando – per Legge – il massimo che si può richiedere è il **25%**... Noi lo leggiamo **EVADO**.
- La quarta colonna – **FEE 3** – sono le somme richieste sulle offerte (last minute, last second, ecc. ecc., commissionate al di sotto del regime standard), e pesano sul valore pratica tra **l’1,50% e il 2% circa**.
- La quinta e ultima colonna – **FEE 4** – è quanto viene richiesto agli affiliati in caso di vendita di tariffa c.d. **NETTA**: non ci pronunciamo.

| IMPORTO PRATICA | FEE 1 - Commissionabili 12% da catalogo | FEE 2 - Prenotazioni da sito La Tua Vacanza | FEE 3 - Prenotazioni da catalogo ma in offerta | FEE 4 - Su Tariffe Nette |
|-----------------|--|--|---|--------------------------|
| 0 - 250 | 4 euro | All'affiliato spetta una FEE | 3 euro | 10 euro |
| 251 - 500 | 8 euro | di 2 euro al lordo dell'IVA | 6 euro | 15 euro |
| 501 - 750 | 12 euro | | 9 euro | 18 euro |
| 751 - 1000 | 15 euro | Il sito La Tua Vacanza | 12 euro | 20 euro |
| 1001 - 1500 | 22 euro | vende prodotto elaborato | 18 euro | 22 euro |
| 1501 - 2000 | 26 euro | dal network sotto il brand | 22 euro | 30 euro |
| 2001 - 2500 | 35 euro | "Evado" | 30 euro | 35 euro |
| 2501 - 3000 | 42 euro | | 38 euro | 45 euro |
| Oltre 3000 | 42 + 1 euro ogni 100 € | | 38 + 1 euro ogni 100 € | 45 + 1 euro ogni 100 € |

Queste percentuali vengono pretese indipendentemente dal fatto che, di queste, il contratto non parli.

La commissione base riconosciuta dal franchisor al franchisee è già – di consueto – considerata “**IVA inclusa**”, fattore che riduce il netto spettante all’affiliato; addebitando ulteriori percentuali sul venduto e ponendo a carico della filiale spese generali variabili di anno in anno senza alcun ancoraggio – ad esempio – all’ISTAT, si ha un’erosione fortissima della marginalità, tale da portarlo – a conti fatti – a beneficiare di una commissione **non superiore al 7%** circa con la quale provvedere a pagare tutti i costi d’impresa. E questo sulle quote da catalogo commissionate interamente.

E’ chiaro che, in queste situazioni, risulta difficile non solo guadagnare ma anche solo pagare i costi.